

CENTBERG GmbH  
Sophie-Charlotten-Str. 31/32  
14059 Berlin  
Fax 030-339889-40  
kontakt@centberg.de  
www.centberg.de

**Tel. 030-339889-50**



Vereinbaren Sie einen Termin,  
um selbst erkennen zu können,  
ob die Centberg GmbH für Sie  
nachweisbar einen Nutzen  
schaffen kann.

SIE BRAUCHEN ANTWORTEN AUF DIE FRAGE:

## **„Was passiert, wenn was passiert?“**

90 % der deutschen Haushalte und Unternehmen sind fehlerhaft versichert. Doppelversicherungen, unnötige Versicherungen, nicht gepflegte Versicherungsverträge und vergessene Angaben in Anträgen sind nur einige Ursachen. Andererseits fehlen häufig elementare Basisabsicherungen.

DIE KUNDENORIENTIERTE LÖSUNG:

## **Ein 45-Minuten-Profi-Gespräch.**

Sie sagen, was Sie möchten und was nicht. Im zweiten Schritt wird untersucht, ob Ihre Vorgaben in den bestehenden Verträgen erfüllt, übertroffen oder unterschritten werden. Das Berichtsergebnis wird durch unser Experten-Team erstellt und steht nach 7 Werktagen zur Verfügung. Nun entscheiden Sie anhand von Fakten, ob die Centberg GmbH zukünftig Sie und Ihre Verträge betreut.

## WARUM SIND SO VIELE VERTRÄGE FEHLERHAFT?

### WEIL SICH DIE ZEITEN ÄNDERN.

**Versicherer:** Sie stehen in einem harten Wettbewerb und reagieren mit Personalabbau und verfolgen eigene wirtschaftliche Ziele. So entstehen auch Produkte, die für den Verbraucher einen geringen oder keinen Nutzen haben. Attraktive neue Angebote erhalten Neukunden, nicht aber Bestandskunden. Kein Versicherer informiert seine Kunden, dass er in bestimmten Risikobereichen nicht die Nummer 1 am Markt ist.

**Vermittler:** Es werden immer weniger, die Kunden aber nicht. Die rechtlichen Vorgaben in den Bereichen Technik, Datensicherheit, Beratungsdokumentation, Weiterbildung und Haftung binden immer mehr Zeit und Geld. Qualifizierte und zeitaufwendige Beratung können nur Vermittler bieten, die über ausreichend qualifiziertes Personal, moderne Technik und eine kundenorientierte Arbeitsorganisation verfügen – hohe Anforderungen, die längst nicht mehr jeder erfüllen kann.

**Haushalte und Unternehmen:** Versicherung ist häufig als notwendiges Übel akzeptiert. Damit beschäftigen möchten sich die Wenigsten und gehen davon aus, dass das, was sie haben, auch passt. Steigende Beiträge, Schadenereignisse oder sonstige Zufälle veranlassen Kunden das Thema Versicherung plötzlich anzupacken.

**Veränderung:** Wir leben in einer Zeit der rasanten Veränderungen. Klima, Technik, Beruf, medizinische Behandlung/Diagnostik und Lebensphasen haben erheblichen Einfluss auf das aktive gewerbliche und private Risikomanagement. Häufig beherbergen Aktenschranken aktive Versicherungsverträge aus dem letzten Jahrhundert. Und das begann vor 20 Jahren. Da waren Drohnen, Cyberangriffe, E-Bikes, Starkregen, Trockenheitsperioden die Ausnahme und nicht die Regel. So auch in den alten Versicherungsverträgen.



## GESUNDHEIT KANN NICHT GEKAUFT WERDEN.

## BEHANDLUNGEN, BEHANDLUNGSQUALITÄT UND KOSTENERSTATTUNGEN HINGEGEN SCHON.

### GKV (GESETZLICHE KRANKENKASSE)

Der Kostendruck steigt und steigt. Neben den Beitragseinnahmen benötigt die GKV jährlich einen Bundeszuschuss in Höhe von 14,5 Mrd. Euro (Stand 2020). Erhöhung der GKV-Beitragseinnahmen und GKV-Kosteneinsparungen sind zwingend notwendig. Der Gesetzgeber hat daher Medikamente begrenzt, bei Zahnersatz geringe Festkostenzuschüsse festgelegt oder Generika werden anstelle von Originalmedikamenten verordnet. Auch bei den Behandlern wird der Rotstift seit Jahren angesetzt. Ein Allgemeinmediziner erhält pro Quartal nach einem einheitlichen Bewertungsmaßstab der Kassenärztlichen Vereinigung für jeden Patienten eine wenig auskömmliche Pauschale. Selbst bei Medikamenten ist der Arzt budgetiert. Kosteneinsparungen sind notwendig, aber nicht jede ist gut. Durch private Ergänzungstarife kann und muss die individuell gewünschte Behandlungs- und Kostensicherheit erreicht werden.

### PKV (PRIVATE KRANKENVERSICHERUNG)

PKV-Versicherte können die Qualitätsmerkmale ihres Versicherungsschutzes individuell bestimmen. Die Auswahlmöglichkeiten sind durch eine Vielzahl an Tarifmerkmalen und Selbstbeteiligungsvarianten deutlich breiter gefächert als bei der GKV. Die Herausforderung hier ist, sich nicht nur für den passenden Tarif, sondern auch den richtigen Versicherer zu entscheiden. Es gibt Versicherer und/oder Tarife, die bergen gefährliche und kostenintensive Leistungslücken und andere enthalten Zusatzleistungen, die eventuell für den Versicherten nicht von Bedeutung sind und er dennoch dafür Beitrag bezahlen muss. Manche PKK-Versicherungstarife haben im Vergleich zu anderen eine dynamische Beitragsentwicklung. Diese Entwicklung sollten PKV-Versicherten im Auge behalten, um eine Bezahlbarkeit in der Rentenphase sicherstellen zu können. Gut versichert ist, der weiß, was er wirklich braucht und was er hat. Manchmal ist bei Selbstständigen die GKV eine sinnvolle und wirtschaftliche Alternative und das auch für Versicherte, die das 55. Lebensjahr vollendet haben. Die Krankenversicherung ist die wichtigste Versicherung und hier sollte dem Versicherten der Blick auf ein Prospekt und den Beitrag nicht ausreichen.

## WAS PASSIERT, WENN DIE GESUNDHEIT DAS ARBEITEN UNMÖGLICH MACHT?

### EINKOMMENSVERLUST DURCH KRANKHEIT

Selbstständige haben häufig keinen Anspruch auf Krankengeld, Angestellte schon. Dennoch fällt das Einkommen beim Bezug von Krankengeld um bis zu 30 %. Die Absicherung von Verdienstaustausch kostet nicht viel, ist aber ein wahrer finanzieller Airbag. Selbstständige können den Einkommenseinbruch durch Krankheit durch simple und innovative Ausfallversicherungen dämpfen oder ausgleichen. Hier geht Sicherheit vor Kostenersparnis.

### EINKOMMENSVERLUST BEI 50 % BERUFSUNFÄHIGKEIT

Mitten im Leben geschieht es. Unfall oder Krankheit sind die Ursachen, die die Berufsausübung verhindern. Die Krankengeldzahlung wird eingestellt und es besteht kein Anspruch mehr auf Krankengeld- oder versicherte Verdienstaustauschleistungen. Die Fixkosten stehen und die Bank und Leasinggesellschaft hat klare Forderungen. Hier ist eine private und/oder gewerbliche Absicherung die einzige Chance, die finanzielle Existenz zu erhalten. Nur ein geschicktes Absicherungssystem kann hier wirtschaftlich Schutz bieten.

## TODESFALLSCHUTZ FÜR

### KINDER/ANGEHÖRIGE oder MITGESELLSCHAFTER

Er kommt. Hoffentlich weit in der Zukunft. Aber er kommt und häufig unpassend – der Tod. Für verhältnismäßig wenig Geld können selbst komplexe Familien- und Firmenkonstrukte abgesichert werden.

Je früher, desto besser. Nur abwarten und verschieben ist keine gute Alternative. Besondere Brisanz hat die Hinterbliebenenabsicherung bei Familien und Unternehmen.

Unsere Empfehlung: „Packen Sie es an!“.

## KINDER UND JUGENDLICHE

Kinder sind aktiv, lebenslustig und manchmal sehr ungestüm. Alles weckt ihr Interesse und alles muss ausprobiert werden. Klettergerüste, Treppen, Bäume, Pflanzen, Wasser und Spielgeräte wirken auf Kinder wie Magneten. Beim Ausprobieren sind Unfälle vorprogrammiert. Zum Glück gehen die meisten mit dem Schrecken und kleineren Blessuren ab, aber nicht alle. Die Versicherungswirtschaft kann Unfälle nicht verhindern, aber finanzielle Folgen für die Familie mildern.

### BASISABSICHERUNG FÜR KINDER AB GEBURT

**Unfallversicherung** mit mindestens 100.000 Euro Versicherungssumme. Die Zahlung des Versicherers berechnet sich aus den gesundheitlichen Unfallfolgen, der Progression und der Gliedertaxe des Versicherers. Und weil diese sehr kompliziert und unterschiedlich berechnet wird, ist ein transparenter Direktvergleich erforderlich (Grafik). Im Tarif sollten beispielsweise auch gesundheitliche Schäden aus Infektionen, Impfungen, Medikamenten und erhöhten Kraftanstrengungen abgesichert sein.

Arm oberhalb Ellenbogen		Gehör auf einem Ohr	
Versicherer A	225.000 € (75 %)*	Versicherer A	70.000 € (40 %)*
Versicherer B	350.000 € (100 %)*	Versicherer B	100.000 € (50 %)*
Versicherer C	250.000 € (80 %)*	Versicherer C	85.000 € (45 %)*
Hand		Bein	
Versicherer A	200.000 € (70 %)*	Versicherer A	250.000 € (80 %)*
Versicherer B	300.000 € (90 %)*	Versicherer B	350.000 € (100 %)*
Versicherer C	225.000 € (75 %)*	Versicherer C	250.000 € (80 %)*
Bein oberhalb Knie		Fuß	
Versicherer A	200.000 € (70 %)*	Versicherer A	100.000 € (50 %)*
Versicherer B	350.000 € (100 %)*	Versicherer B	200.000 € (70 %)*
Versicherer C	250.000 € (80 %)*	Versicherer C	150.000 € (60 %)*

Beispiele dienen zur Orientierung und stellen nur einen Ausschnitt dar bei 100 % Verlust oder Funktionsunfähigkeit bei identischen Versicherungssummen und Progressionen.

### BASISABSICHERUNG FÜR KINDER AB 10 JAHRE

Die „**Quattro-Absicherung**“ ist die nahtlose Schul-, Ausbildungs-, Studien- und Berufsunfähigkeitsversicherung. Alle Ausbildungs- und Berufswege sind von Anbeginn an versichert und das zu sehr attraktiven Konditionen. Diagnostizierte Erkrankungen, wie Allergien, Lebensmittelunverträglichkeiten, Virusserkrankungen oder Knochenverletzungen nach Vertragsbeginn sind zu 100 % mitversichert. Garantiert ist auch der Beitrag. Das ist perfekt, denn Berufe im Handwerk, der Kunst, Pädagogik, Pflege oder dem Sport haben erhöhte Berufsunfähigkeits-Risiken. Ein späterer Versicherungsabschluss kostet wesentlich mehr, als die schon als Schüler gewählte Quattro-Absicherung.

### ZUKUNFTSABSICHERUNG SO FRÜH ALS MÖGLICH

Schon heute reichen die gesetzlichen Renten alleine nicht mehr aus, um eine solide Rente vom Staat zu erhalten. Für Menschen, die heute noch Kinder sind, wird die Situation noch deutlich angespannter. Eine Rentenversicherung für 25 Euro Monatsbeitrag ist ein großes Zukunftsgeschenk. Der Schlüssel ist die extrem lange Zeit des Ansparens.

Kleiner Beitrag - große Wirkung					
Beitrag	25,00 €	monatliche Rente*			400,00 €
Notwendiger Beitrag bei Vertragsbeginn		das gewinnt Ihr Kind/Enkelkind durch 25 €			
heute	im 25. Lebensjahr	monatlicher Mehrbeitrag	jährlich für identische Rente	25. bis 67. Lebensjahr sind 42 Jahre	Ersparnis für Ihr Kind
25,00 €	70,54 €	45,54 €	546,48 €	42	22.952,16 €

\* Angenommene durchschnittliche Rendite von 5 % pro Jahr.

# CORONA UND DIE FOLGEN

Die Corona-Krise hat den ohnehin rasanten Wandel in der Arbeits- und Versicherungswelt weiter beschleunigt und wird zunehmend auch den privaten Bereich erfassen. Die Folgen sind heute nicht absehbar. Die Bundesregierung hat kraftvoll, wie kein anderer Staat, ein bisher einmaliges historisches Milliarden-Hilfsprogramm für Deutschland beschlossen. Der Umfang der haushaltswirksamen Maßnahmen beträgt aktuell insgesamt 353,3 Milliarden Euro und der Umfang der gegebenen Garantien addiert 819,7 Mrd. Euro.

Sicher ist, dass die gigantischen Staatshilfen für Arbeitnehmer und Unternehmer zu einer bisher einmaligen Kreditaufnahme der Bundesrepublik Deutschland geführt hat. Die aufgenommenen Schulden müssen zurückbezahlt werden.

Die möglichen „Stellschrauben“ zur Rückzahlung der Milliardenkredite haben Experten schon skizziert. Erhöhung von Beiträgen zur Arbeitslosen-, Kranken- und Rentenversicherung. Reduzierung von Leistungen in der Kranken- und Rentenversicherung. Erhöhung verschiedener Steuerarten – um nur einige zu nennen. Nichts ist per Gesetz beschlossen und doch werden für uns alle unangenehme Entscheidungen von den Volksvertretern spätestens im Jahr 2021 getroffen werden müssen.

Nicht alle Maßnahmen haben Einfluss auf Versicherungen. In den Bereichen **Gesundheit, Einkommenssicherung** und **Rente** werden die Kosten für die Versicherten steigen und die Leistungen sinken. Mehr Eigenverantwortlichkeit als bisher wird die Folge sein.

**Empfehlung:** Angestellte und Selbstständige sollten sich informieren, wie die Lücken geschlossen werden können.





**BEI UNS KÖNNEN SIE  
SICH ENTSPANNEN.**

**WIR CHAUFFIEREN SIE  
SICHER DURCH DIE  
VERSICHERUNGSWELT.**



**CENTBERG** ■ ■ ■  
LEBEN | KRANKEN | UNFALL | SACH | GEWERBE

CENTBERG GmbH  
Sophie-Charlotten-Str. 31/32  
14059 Berlin  
Fax 030 - 339 889 - 40  
kontakt@centberg.de  
www.centberg.de

**Tel. 030 - 339 889 - 50**

## IHR VERMÖGEN

Es besteht aus Geld- und Sachwerten. Sachwerte sind Werte, die Sie im Laufe der Jahre geschaffen haben. Die Absicherung scheint häufig ganz einfach. Eine Hausrat-, Privathaftpflicht- oder Gebäudeversicherung muss her und wenn der Beitrag stimmt, wird abgeschlossen. Punkt.

## BESCHÄDIGUNG ODER DIEBSTAHL VON HAUSRAT

Kaum zu glauben, aber wahr: Im Jahr 2018 wurden sage und schreibe 1.274 Mrd. Euro an versicherten Hausratschäden reguliert. Dennoch hat nicht jeder Geschädigte vollen Schadenersatz erhalten. Warum? Mangelhafter Versicherungsschutz, denn viele Verträge sind schon in die Jahre gekommen oder es wurde bei Abschluss nicht geklärt, welcher Versicherungsschutz tatsächlich notwendig und gewünscht ist. Dabei kostet eine moderne und leistungsfähige Hausratversicherung deutlich weniger als die durchschnittliche Kfz-Versicherung.

## BESCHÄDIGUNG ODER ZERSTÖRUNG IHRER IMMOBILIE

Der eigene Immobilienerwerb ist in der Regel die höchste Einzelinvestition im Leben. Sie sichern sich Wohnqualität, Vermögen und Altersvorsorge in einem. Blitz, Gewitter, Hagel, Regen, Starkregen, Schnee und Sturm sind die Naturelemente, die das Gebäude beschädigen oder zerstören können. Auch wird eine Immobilie älter und so treten irgendwann Leitungswasserschäden auf. Seit Jahren steigen die registrierten Schäden von 1.887.000 im Jahr 2016 auf 5.969.000 im Jahr 2018.

In Brandenburg kommt zu den klassischen Gebäuderisiken noch ein ganz besonderes hinzu: Alte, wunderschöne Baumbestände. Sie spenden nicht nur Grün und Schatten, sondern müssen Trockenheit, schnell wechselnden Windbewegungen und Stürmen trotzen. Doch das gelingt durch die klimatischen Turbulenzen immer seltener und so fallen schwere Äste oder ganze Bäume auf Dächer oder Fassaden. Aktuell gibt es nur sehr wenige Versicherer, die solche Schäden auch dann übernehmen, wenn die Windstärke unterhalb der Sturmstärke lag.

Eine moderne Gebäudeversicherung mit Absicherung aller denkbaren und versicherbaren Risiken kostet deutlich weniger als die Vollkaskoautoversicherung eines Mittelklassewagens.

